



Sind Sie bereit, die Zukunft des Automotive Aftermarkets mitzugestalten?

Mit über 100 Mitarbeitenden am Standort Espelkamp sind wir als Teil des japanischen Astemo Konzerns Partner aller namhaften Automobilhersteller. Seit über 40 Jahren entwickeln und vertreiben wir in Espelkamp Ersatzteile für den internationalen Automotive Aftermarket. Dabei haben wir uns den Charakter eines mittelständischen Unternehmens und flache Hierarchien bewahrt. Wir sind ein engagiertes Team, das respektvoll und auf Augenhöhe zusammenarbeitet. Unsere Mitarbeitenden stehen im Mittelpunkt unseres Erfolgs.

Gestalten Sie die Zukunft mit und werden Sie Teil unseres Teams am Standort Espelkamp als:

Marketing Director (m/w/d) Automotive Aftermarket EMEA

Als Regional Marketing Director (m/w/d) spielen Sie und Ihr Team, das derzeit aus 10 Professionals besteht, eine Schlüsselrolle bei der Förderung unseres profitablen Wachstums in der EMEA-Region, indem Sie unsere Preisstrategie, Trade-Marketing-Initiativen und das digitale Marketing gestalten und gleichzeitig das Produktmanagement verantworten.

Aufgaben:

- Sie entwickeln und realisieren regionale Marketingstrategien mit einem starken Fokus auf Preisgestaltung, Trade Marketing und der Entwicklung digitaler Kanäle
- In enger Zusammenarbeit mit unserem Vertrieb definieren und verwalten Sie Preisstrategien für alle Produktlinien und -kanäle
- Sie konzipieren und implementieren Trade-Marketing-Programme, um die Sichtbarkeit der Marke zu stärken und den Umsatz bei Vertriebspartnern, einschließlich ITGs, zu steigern
- Sie unterstützen das Vertriebsteam mit gezielten Kampagnen, Werbemitteln und aussagekräftigen Marktinformationen
- Sie leiten die digitalen Marketingaktivitäten, einschließlich SEO, Social Media, E-Commerce und Content Engagement
- Die Planung und Durchführung von Kampagnen, Events und Promotionsaktionen zur Stärkung der Markenpräsenz und der Kundenbindung fällt in Ihren Verantwortungsbereich
- Sie behalten den Überblick über das Produktmanagement und koordinieren die Einführung neuer Produkte mit globalen Teams

Ihr Profil:

- Sie verfügen über einen Abschluss in Marketing, Wirtschaft oder einem verwandten Bereich
- Sie haben mehr als 10 Jahre Erfahrung im Vertrieb oder Marketing im Automotive Aftermarket
- Sie verbinden eine ausgeprägte analytische Denkweise mit einem tiefen Verständnis von Marktdynamiken
- Fachkenntnisse in den Bereichen Preisgestaltung, Trade Marketing und digitale Marketingstrategien gehören zu Ihren Kernkompetenzen
- Sie verfügen über nachgewiesene Führungserfahrung und die Fähigkeit, funktionsübergreifende Teams zu leiten und zu entwickeln
- Sie sind grundlegend mit der Gestaltung von E-Commerce-Strategien und dem Einsatz von digitalen Marketing-Tools vertraut
- Dank Ihrer hervorragenden Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten können Sie team- und regionenübergreifend Kontakte knüpfen
- Ihr Englisch ist verhandlungssicher, weitere Sprachen sind von Vorteil



Wir bieten Ihnen:

- Ein attraktives Gehalts- und Bonusmodell sowie eine moderne Ausstattung
- Einen Firmenwagen, der auch privat genutzt werden kann
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten Team
- Gutes Gesundheitsmanagement und Verständnis für familiäre Belange
- Eine erfolgsorientierte und wertschätzende Unternehmenskultur
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen und -aktivitäten, teilweise für die ganze Familie

Warum Astemo Aftermarket?

Bei Astemo leben wir gegenseitigen Respekt, übernehmen Verantwortung und arbeiten kreativ und lösungsorientiert an unseren Aufgaben. Unsere Mitarbeitenden profitieren von spannenden Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld und sind stolz darauf, Teil eines innovativen und kooperativen Teams zu sein. Vielfalt und Inklusion sind für uns zentrale Werte – sie schaffen ein integratives Arbeitsumfeld und fördern unterschiedliche Perspektiven.

Wir glauben, dass uns dies die Kraft gibt, großartige Innovationen voranzutreiben, um neue Werte für Menschen, Fahrzeuge und die Gesellschaft zu schaffen. So können wir unser volles Potenzial entfalten, um in allem, was wir tun weltweit führend zu sein.

Klingt interessant?

Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre komplette Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen vorzugsweise per E-Mail an mike.kuete-meier@hitachiastemo.com. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!