



Sind Sie bereit, die Zukunft des Automotive Aftermarkets mitzugestalten?

Mit über 100 Mitarbeitenden am Standort Espelkamp sind wir als Teil des japanischen Astemo Konzerns Partner aller namhaften Automobilhersteller. Seit über 45 Jahren entwickeln und vertreiben wir in Espelkamp Ersatzteile für den internationalen Automotive Aftermarket. Dabei haben wir uns den Charakter eines mittelständischen Unternehmens und flache Hierarchien bewahrt. Wir sind ein engagiertes Team, das respektvoll und auf Augenhöhe zusammenarbeitet. Unsere Mitarbeitenden stehen im Mittelpunkt unseres Erfolgs.

Gestalten Sie die Zukunft mit und werden Sie Teil unseres Vertriebsteams im Außendienst als:

Area Sales Manager (m/w/d) DACH

Aufgaben:

- Sie betreuen, beraten und unterstützen unsere Bestands- und Neukunden im Automotive Aftermarket innerhalb der DACH-Region
- Sie führen Markt- und Wettbewerbsanalysen durch, erkennen Wachstumspotenziale und bauen vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf
- Sie führen professionelle Verkaufsgespräche, nehmen an Haus- / Handelsmessen teil und präsentieren unser Unternehmen sowie unsere Produkte
- Zudem koordinieren Sie die Durchführung von technischen Schulungen bei Interessenten und Bestandskunden
- Sie berichten direkt an unsere Vertriebsleitung und tragen entscheidend zur Kundenzufriedenheit und der stetigen Erreichung unserer Vertriebsziele bei
- Dabei werden Sie bestmöglich von Vertriebsinnendienst und Marketing unterstützt, insbesondere hinsichtlich Kundenbetreuung und Verkaufsförderung

Ihr Profil:

- Sie haben eine kaufmännische Berufsausbildung oder ein relevantes Studium erfolgreich abgeschlossen
- Sie konnten mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst von erklärungsbedürftigen Produkten im Automotive Aftermarket oder verwandten Märkten sammeln
- Sie sind sicher im Umgang mit MS Office und idealerweise SAP SD
- Sie haben eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und verfügen über gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sie haben eine hohe Reisebereitschaft, sind belastbar, kundenorientiert und zuverlässig
- Ein betriebswirtschaftliches, team- und zielorientiertes Handeln zeichnet Sie aus

Wir bieten Ihnen:

- Einen Dienstwagen mit der Möglichkeit zur Privatnutzung
- Ein attraktives Gehalts- und Bonusmodell sowie moderne Arbeitsmittel
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem motivierten Team
- Ein gutes Gesundheitsmanagement sowie Verständnis für familiäre Belange
- Eine erfolgsorientierte und wertschätzende Unternehmenskultur
- Regelmäßige Betriebsfeiern und Aktivitäten z.T. für die ganze Familie



Warum Astemo Aftermarket?

Bei Astemo leben wir gegenseitigen Respekt, übernehmen Verantwortung und arbeiten kreativ und lösungsorientiert an unseren Aufgaben. Unsere Mitarbeitenden profitieren von spannenden Entwicklungsmöglichkeiten in einem internationalen Umfeld und sind stolz darauf, Teil eines innovativen und kooperativen Teams zu sein. Vielfalt und Inklusion sind für uns zentrale Werte – sie schaffen ein integratives Arbeitsumfeld und fördern unterschiedliche Perspektiven.

Wir glauben, dass uns dies die Kraft gibt, großartige Innovationen voranzutreiben, um neue Werte für Menschen, Fahrzeuge und die Gesellschaft zu schaffen. So können wir unser volles Potenzial entfalten, um in allem was wir tun weltweit führend zu sein.

Klingt interessant?

Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen. Bitte senden Sie Ihre komplette Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen vorzugsweise per E-Mail an mike.kuetemeier@astemo.com. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!